



CPPM



Colectivo Profesional de Policía Municipal

LA NEGOCIACIÓN Y EL SECUESTRO

INTRODUCCION:

El secuestro es un delito en evolución, que ocurre a nivel mundial en todas las sociedades y se caracteriza por tener un impacto psicológico muy dañino y poderoso en las personas que son víctimas de este crimen.

Se presenta en distintas formas, por lo cual el saber abordar una situación de secuestro desde el primer segundo, es determinante para que el efecto sobre la víctima y sus familiares sea el menor posible.

Objetivo: Enfrentar la amenaza del secuestro exige un compromiso firme y conocimientos especializados por tal motivo el objetivo de este seminario es dotar a los oficiales de policías con técnicas eficientes para orientar de manera inmediata y efectiva a cualquier víctima de este delito al momento de abordar, identificar y responder efectivamente ante una situación de secuestro. Esto incluye tácticas de negociación, manejo de crisis, tácticas de intervención y protocolos de respuesta rápida para garantizar el rescate de las víctimas en el menor tiempo posible.

Resumen programático:

- Qué es un secuestro
- Cuando es un secuestro

La negociación y el secuestro



CPPM



Colectivo Profesional de Policía Municipal

- Perfil criminal del secuestrador
- Mitos
- Tipos de secuestro
- Motivaciones de los secuestradores
- Quienes secuestran
- Estructura organizacional de bandas de secuestradores
- El secuestro y sus dos visiones
- Etapas del secuestro
- La negociación
- Técnicas de negociación.
- Estructura para iniciar la negociación
- Recursos indispensables
- Fe de vida
- Manejo de la información
- Síndrome de Estocolmo
- Puntos de no retorno
- Pago de rescate
- Rescate.
- Reconstrucción familiar
- Técnicas de prevención.

Formando profesionales

La negociación y el secuestro